



Agences de Développement Local
Présentation 14.06.10

AZIMUT scrl fs
Coopérative d'activités
www.azimut.cc

Hainaut – Namur – Brabant wallon

La mission d'Azimut

- Depuis plus de 10 ans, Azimut scrl fs, première Coopérative d'activités belge, valorise l'esprit d'entreprendre et
- aide à la création d'activités et d'entreprises sur des bases solides et durables, tout en minimisant les risques liés à la création d'activité
- Notre activité est basée sur l'envie et le plaisir d'entreprendre
- 50 créations, 50 retour à l'emploi, 50 abandon sans risque /an

Réseau fédéral et régional
des Coopérative d'activités

www.coopac.be





CoopAc.be Les coopératives d'activités

Azimut - Hainaut, Brabant Wallon, Namur

Azimut Construction scrl - Tournai

Challenge – Luxembourg, Marche-en-Famenne,
Dinant

Avomarc - Mons

Step by Steppes - Liège

Debuut - Brussel

Bruxelles Emergences

Co-Actief - Antwerpen

GUSTO - Kortrijk

Ondernemersatelier - Genk

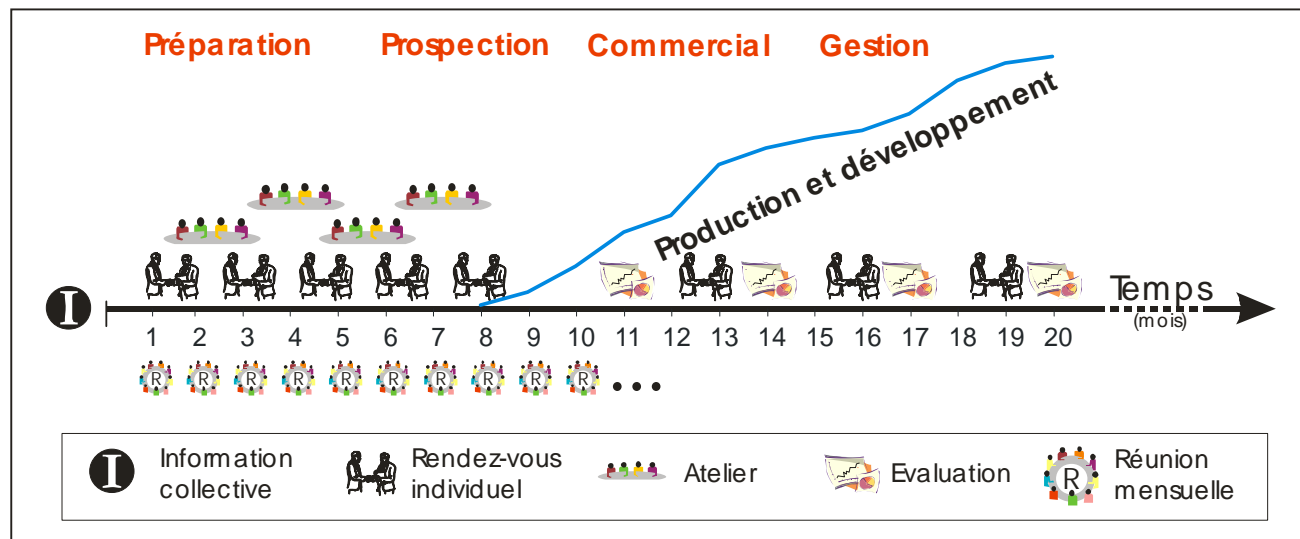
Startpunt voor jonge ondernemers - Gent

Les missions des coopératives d'activités

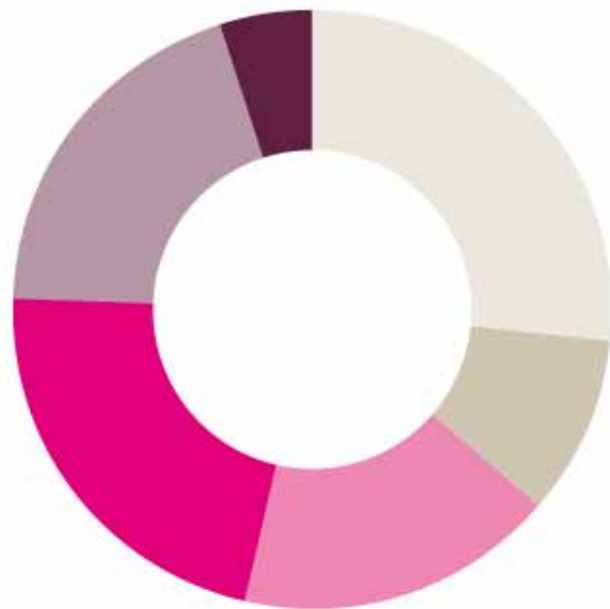
- La coopérative d'activités a pour finalité sociale de permettre à tout créateur,
- prioritairement demandeur d'emploi, qui envisage de créer son entreprise et de créer son emploi
- mais qui n'ose pas dans l'immédiat pour des raisons économiques ou culturelles,
- de le faire dans un cadre sécurisé (maintien des droits et allocations)
- et facilitant leur démarrage, leur apprentissage à la vie et au fonctionnement de la gestion d'une entreprise.

Les missions des coopératives d'activités

- proposer une autre manière d'entreprendre dans le cadre de l'économie sociale : **Entreprendre ensemble**
 - Une logique entrepreneuriale
 - une dynamique collective par le biais de réunions mensuelles entre entrepreneurs, d'un coaching individualisé et d'un accompagnement de terrain par des professionnels.
 - Le refus d'une logique d'assistantat « faire avec et pas pour »



Les Coopératives d'activités, pour quelles activités ?



- Soins beauté
- Services aux particuliers
- Services aux entreprises
- Santé / Bien-être
- Production biens
- Distribution

Journaliste web, intermédiaire commercial, consultance, Événementiel, Services informatiques, entreprises de jardins, architecte d'intérieur, Diététicienne, toilettage canin, animation multimédia, Education du Cheval, Graphiste, Conseil en communication, Création, PAO, Psychomotricité, infographie, Accompagnement pédagogique, prothésiste dentaire, Vente de maquettes, esthéticienne, Logopède, marketing design, lavage de voiture bio, linge recyclable....

Les Coopératives d'activités, un service d'accompagnement intégré

Un service d'accompagnement intégré pour :

- Réfléchir et mettre sa stratégie en place
- Se doter de savoirs et d'outils pratiques pour se lancer
- Tester son activité en conditions réelles de marché sans prendre de risques financiers
- Faire croître son activité

Les Coopératives d'activités, pour quels services ?

- ⇒ **Pré-création**
sur une période de 1 à 6 mois

- ⇒ **Création et test de son activité**
sur une période de 20 mois

- ⇒ **Post- Création**
à la demande

Pré-création – Parcours en fonction du profil d'entrepreneur

- **Profil assuré d'un savoir faire**
 - **Profil pragmatique**
- Du savoir-faire au premier client
-
- **Profil douteux de son savoir-faire, d'une idée ou d'un projet**
 - **Profil en demande de réflexion**
- De l'idée au projet d'entreprendre

Du savoir-faire au premier client

- 12 jours de formation collective pour se poser les bonnes questions.
Support d'un e-learning
 - Mon Produit, Mon Service
Quelle est véritablement l'activité que je vais proposer au marché ?
 - Mon Prix
A quel prix vais-je proposer mon activité ?
 - Ma Cible
A qui vais-je proposer mon activité ?
 - Vente / Prospection
Discours commercial
 - Excel
L'outil informatique de tous les jours

Du savoir-faire au premier client

- Des réponses aux questions concrètes liées au développement de votre activité
 - Atelier Juridique
Conditions de vente, contrats, protection de son activité...
 - Gestion
Bilan, Résultats, Trésorerie
 - Communication Graphique
Folder commercial
 - Revenus, Bénéfices, Fiscalité
Du Chiffre d'affaires au revenu net
 - Statut d'Indépendant
Les démarches administratives.
 -

De l'idée au projet d'entreprendre

- Passer de l'idée au projet
- Décider de lancer son projet
- 1 à 3 mois pour
 - Choisir, améliorer, concrétiser son projet
 - Identifier le bon couple porteur/projet
 - Développer un concept gagnant, une réelle plus value
 - Identifier son plan d'action
- Initiation au marketing stratégique et opérationnel
- Partenariat avec le Forem dans son axe création d'activité

Dossiers et agrégations

Possibilité d'un **business plan** classique
avec introduction de dossier de crédit

> Agrégation fonds de participation

Possibilité de rendre un dossier de **bourse de préactivité**
à la Région wallonne

> Agrégation Bourse de préactivité

Création

**Une fois l'activité définie,
l'envie d'entreprendre,
et le premier client confirmé,**

Le test grandeur nature commence :

Une possibilité de tester sans risque son activité avant de se lancer
comme indépendant ou en société

Le test grandeur nature

- Tester en grandeur nature son activité
- Sans changement de statut (cfr loi du 12/03/07 et Arrêté royal du 15/06/09)
- Avec un revenu progressif lié à l'évolution de l'activité
- Sans risque
- Droit à l'erreur
- Activités de services ou d'artisanat
- Produire / **Vendre** / **Gérer**

Le test grandeur nature

- Utilisation du n° d'entreprise d'Azimut
- Vue sur ses comptes au quotidien via notre comptabilité analytique accessible confidentiellement sur intern
- Conditions: connaissance du métier, peu d'investissement, accès à la profession, preuve des compétences de gestion
- Limites: Assurances ou garantie décennale, gestion de stocks, Médecine douce

Votre compte ROU02

Chiffres clés

Entreprise	Description	Compte en Banque	Nbre Clients	Plus facturé depuis	Nbre Factures
ROU02	Roussel Stéphane/Jardin Concept	2836,6	16	0 jours	33

Vos résultats chez AZIMUT

Rubrique	Montant
Résultats de l'année	3645
Résultat reporté	1585
	5230

[>Détails](#)

Vos derniers extraits bancaires

Extrait	Date	Mouvements	Tiers	Description
DEX67-2010-1435	01 juin 2010	560,23		2100546 - roussel
DEX67-2010-1400	27 mai 2010	-1626,24		2100438 - roussel payee 2x
DEX67-2010-1370	27 mai 2010	-9,61		FG 05-2010/10-0018 - 5133716- G
DEX67-2010-1369	27 mai 2010	-59,09		FG 05-2010/10-0018 - 5133267- G
DEX67-2010-1365	27 mai 2010	-166,68		05-2010/10-0018 - roussel
DEX67-2010-1307	25 mai 2010	1626,24		2100438 - roussel
DEX67-2010-1276	19 mai 2010	1626,24		2100438 - roussel
DEX67-2010-1247	18 mai 2010	-182,4		FG 10 % 04/2010
DEX67-2010-1195	10 mai 2010	-228,38		tft impots 2009
DEX67-2010-1128	06 mai 2010	580,8		2100432 - roussel

[>Détails](#)

Trésorerie à venir

Rubrique	Total	Ex. 2010	Ex. 2009
- Compte courant	2.836,60	1.414,11	1.422,49
- Opérations à venir	2.809,62	2.229,87	579,75
- Opérations à prévoir	-1.306,27	-888,86	-417,41
- Solde de trésorerie disponible	4.339,95	2.755,12	1.584,83

[>Détails](#)

Clients - fournisseurs

-	remindlev	Total	# Docs
Client			
0-Non exigible			
	0	4037,29	2
		4037,29	2
Fournisseur			
1-Exigible			
	0	60,49	12
		60,49	12
	Global	4097,78	14

[>Détails](#)

D'autres rapports

Balances & Rapports

Comptes de résultats ▼

Période d'analyse

24 périodes ▼

Execute

Le test grandeur nature

- Le fonctionnement du test :
 - Toutes les factures (clients et fournisseurs) passent par la coopérative
 - Facture au nom de l'entrepreneur : centre de facturation = coopérative
 - Un compte par entrepreneur (compte de résultats et trésorerie)
 - Pas un euro ne sort s'il n'est d'abord entré.
 - 10 % de la marge pour les services de la coopérative
 - Relation d'entrepreneurs à entrepreneurs
 - Pas de rupture par rapport à vos revenus actuels



De l'étude de votre outil informatique à sa maintenance

Thierry Deforest, rue de l'Aigle, 8 7640 Maubray

Tel/Fax : 069 44 17 92 – Gsm : 0475 81 13 40

E-Mail : Kdrature@skynet.be – Site : www.kdrature.be

Centre de facturation

AZIMUT- Rue Monceau-Fontaine, 42 - 6031 Monceau Sambre

TVA BE 0 467 278 593 - Dex.: 068-2324160-67

AZIMUT

Post- Création

- Coopac : Plus de 500 créations au 31/12/09
- Service post-crétion à disposition des créateurs
- 62% sont intéressés par un accompagnement post-crétion (enquête Azimut)
- Accompagnement stratégique, financier et commercial
- Ouverture à des réseaux d'affaires
- Support logistique : locaux, espace multimédia...



Vos questions ?